

Technico- commercial photovoltaïque

(H/F) Région de la Broye

Votre engagement

Vous êtes en charge de la commercialisation et de la promotion des produits solaires dans la région de la Broye. Votre expertise dans le domaine de l'installation solaire vous permet de conseiller, d'acquérir et de fidéliser la clientèle. Dans cette fonction, vous avez la responsabilité d'étudier, chiffrer et élaborer les dossiers techniques pour des projets intéressants et variés. Vous planifiez, organisez et dirigez les projets, de la conception à l'achèvement, tout en maîtrisant les aspects financiers. De plus, vous coordonnez la réalisation des travaux avec les bureaux d'ingénieurs et les maîtres d'ouvrage.

Votre profil

Au bénéfice d'une formation dans l'électrotechnique, vous possédez une solide expérience dans la gestion de projets. Grâce à votre charisme, votre aisance dans le contact et votre intérêt pour les énergies renouvelables, vous êtes l'interlocuteur privilégié pour nos clients. Doté d'un esprit entrepreneurial, vous avez également d'excellentes capacités organisationnelles et analytiques.

Votre opportunité

La diversité de nos activités, l'expertise de nos collaborateurs ainsi que notre structure de formation «Connect Academy» vous permettront d'élargir vos compétences techniques et sociales. Vous évoluerez dans un environnement et des conditions de travail modernes.

EXPLOITEZ TOUTES VOS COMPÉTENCES!

Groupe E Connect SA
Ressources Humaines

à l'att. de Mme Rebecca Stauffer
Rte du Madelain 4
1753 Matran

026/429 29 16
rebecca.stauffer@geconnect.ch
www.geconnect.ch