

Avec un chiffre d'affaires de 700 millions, Groupe E ensemble avec les sociétés du groupe, est un énergéticien de référence et de confiance. No 1 en Suisse Romande en matière de distribution d'énergie, il fournit aussi du gaz naturel et de la chaleur. Dynamique et innovant, Groupe E propose une gamme complète de services dans des domaines aussi variés que ceux des installations électriques et de l'électroménager, de la technique du bâtiment et de la domotique, des énergies renouvelables et de la mobilité électrique. Afin de remplacer le titulaire du poste actuel qui a été promu en interne, nous cherchons de suite ou à convenir un

Chef de vente (h/f)

Vos responsabilités: Vous positionnez Groupe E en tant que prestataire général en matière de solutions énergétiques, en mettant en œuvre la stratégie de vente par segment de clients, le développement des affaires multi-produits du groupe, ainsi que la vente de solutions auprès de clients existants et nouveaux. Vous dirigez, développez et motivez une équipe d'une quinzaine de collaborateurs. Vous développez les synergies et la collaboration avec les forces de vente des sociétés du groupe et conduisez de façon proactive le changement de culture et des processus.

Votre profil: Vous avez une formation technique supérieure (énergie, technique du bâtiment, facility management technique) avec une formation complémentaire dans la vente ou une formation supérieure dans la vente avec une expérience avérée dans les domaines précités. Votre expérience de conduite d'équipes de vente, de développement des affaires et de key account management, ainsi que des succès avérés dans la vente de solutions complètent votre profil. Bilingue français-allemand avec de bonnes connaissances de l'anglais, vous êtes une personne proactive, communicative et dynamique qui favorise la collaboration interne, avec d'excellentes capacités de négociation, sachant aussi développer des liens durables avec la clientèle.

Votre opportunité: Nous vous offrons la possibilité de rejoindre une entreprise qui bénéficie d'une excellente image et qui jouit d'une très bonne situation financière. Vous disposerez d'une large liberté d'action dans un secteur qui vit une mutation passionnante. Vous aurez le soutien d'une équipe de direction compétente et motivée, ainsi que de collaborateurs qui regardent avec confiance vers l'avenir.

Intéressé-e? Merci de transmettre votre candidature à Andreas Koch ou de le contacter pour plus d'informations (akoch@kareer.ch 079 686 58 66); *kareer sa*, Avenue de la gare 4, CP 872, 1701 Fribourg, www.kareer.ch



19 juin 2017