

Mit einem Umsatz von 700 Millionen CHF ist Groupe E zusammen mit seinen Gruppen-Firmen ein führendes Energieunternehmen und ein Vertrauenspartner. Als Nummer 1 in der Energieverteilung in der Westschweiz, bietet Groupe E als dynamischer und innovativer Anbieter auch Erdgas und Fernwärme sowie eine komplette Palette von Dienstleistungen in so unterschiedlichen Bereichen wie Elektroinstallationen, Haushaltgeräte, Gebäudetechnik, Domotik, erneuerbare Energien und Elektromobilität an. Aufgrund der Beförderung des jetzigen Stelleninhabers, suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen

Leiter Verkauf (m/w)

Ihre Aufgaben: Positionieren von Groupe E als umfassender Dienstleister für Energielösungen durch eine effiziente Umsetzung der Verkaufsstrategie pro Kundensegment, eine auf dem gesamten Produkteportfolio und allen Gruppen-Firmen basierende Neugeschäftsentwicklung sowie den Verkauf von Lösungen an bestehende und neue Kunden. Führen, motivieren und entwickeln eines Teams von 15 Mitarbeitenden. Synergien und Zusammenarbeit mit den Verkaufskräften der Gruppen-Firmen fördern und entwickeln und proaktiv den Kulturwandel begleiten sowie die Anpassung der entsprechenden Prozesse vorantreiben.

Ihr Profil: Sie haben eine höhere technische Ausbildung (Energie, Gebäudetechnik, technisches Facility Management) mit Weiterbildung im Verkauf oder eine höhere Verkaufsausbildung mit ausgewiesener Erfahrung in den oben erwähnten Gebieten. Ihre Erfahrung in der Führung von Verkaufsteams sowie Ihre ausgewiesenen Erfolge im Verkauf von Lösungen, der Neugeschäftsentwicklung und dem Key Account Management ergänzen Ihr Profil. Zweisprachig Deutsch-Französisch mit guten Englischkenntnissen sind Sie eine proaktive, kommunikative und dynamische Person, welche die interne Zusammenarbeit fördert, verhandlungs- und abschlussstark ist und die Fähigkeit besitzt, langfristige und nachhaltige Kundenbeziehungen aufzubauen.

Ihr Vorteil: Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, sich in einem Unternehmen zu entfalten, welches einen hervorragenden Ruf genießt und eine solide Finanzsituation aufweist. Sie verfügen über einen grossen Aktionsradius in einer Branche, in der sich ein spannender Wandel vollzieht. Dabei erhalten Sie Unterstützung durch ein kompetentes und motiviertes Direktionsteam sowie Mitarbeitende, die der Zukunft mit Zuversicht entgegensehen.

Sind Sie interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung an Andreas Koch oder kontaktieren Sie ihn für weitere Informationen (kareer, ag, Avenue de la gare 4, Postfach 872, 1701 Freiburg, akoch@kareer.ch; 079 686 58 66; www.kareer.ch)

kareer
executive search -

19. Juni 2017